



## Sales.Services 'sweb.Contract B2B'

Büroarbeit war gestern! Mit dem Internet-Service sweb.Contract B2B verwalten Kunden mit mehreren Fahrzeugen ihre Parkberechtigungen selbst. Eine „Win-Win“-Situation für alle Beteiligten.

### Zeit sparen und Kosten reduzieren

- Geben Sie Aufwände und Verantwortung an Ihre Firmenkunden weiter. Diese managen die Stellplätze für ihre Parkplatznutzer, z. B. ihre Mitarbeiter, selbst.
- Diese Selbstverwaltung der Parkberechtigungen erspart Ihnen Zeit- und Personalaufwand.

### Verwaltung immer und überall

- Der sweb.Contract Service benötigt keine aufwendigen Installationen oder lokalen Programme.
- Er ist von überall und jederzeit nutzbar – ein Standard-Internetzugang genügt.

### Die ideale Lösung für Business-Parks

- Sie als Parkanlagenbetreiber definieren pro B2B-Kunde lediglich die maximal zeitgleich parkende Anzahl von Fahrzeugen. Es können jedoch beliebig viele Parkberechtigungen ausgestellt werden.
- Ist die maximale Anzahl von Fahrzeugen pro Kunde erreicht, können weitere nur mehr als Kurzparker einfahren. Dies generiert weiteres Geschäft.

### Überzeugender Kundenkomfort

- Das Stellplatzmanagement erfolgt über eine einfache, übersichtliche Schritt-für-Schritt-Bedienung, wie sie z. B. von Hotelbuchungsplattformen bekannt ist.
- Eine aufwändige Einschulung der Anwender ist nicht notwendig.